

Seminário de vendas com o Coach Aldair B. D. Alves

Objetivo:

- Melhorar, ainda mais, o desempenho do profissional no dia a dia.

Resultado esperado:

- Profissionais atuando de maneira entusiasmada e com sentimento de autoconfiança em suas ações.

Temas abordados:

- O que é um vendedor.
- Vantagens de ser um vendedor.
- Perfil de vendedor.
- Pilares da venda.
- Técnicas e ferramentas.

Público Alvo: Profissionais que lidam diretamente com clientes internos e externos.

Aldair B. D. Alves

Consultor Organizacional. Palestrante.

Personal & Professional Coach, habilitado e membro da Sociedade Brasileira de Coaching desde maio de 2008.

Desenvolve o coaching junto às pessoas e empresas que desejam melhorar, ainda mais, seu desempenho na conquista de objetivos.

Profissional da área comercial desde 1976.

aldair@agensp.com.br



Agensp treinamentos Tel. Fixo 35 3015 1193 cel. 35 99951 0093